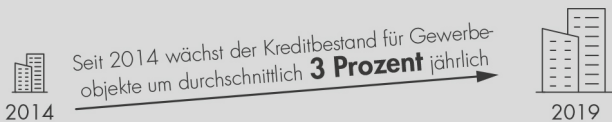


BANKEN IM HÄUSERKAMPF

Wie sich Institute in der gewerblichen Immobilienfinanzierung im Wettbewerb durchsetzen



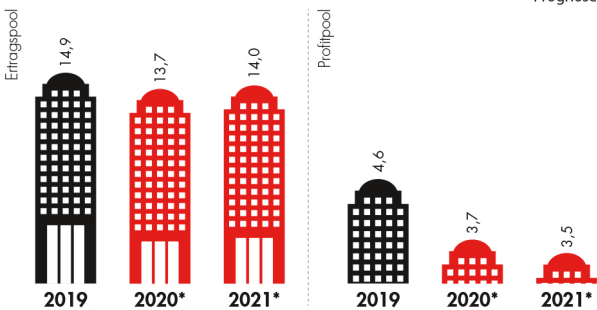
2019 STANDEN IN DEN BÜCHERN DEUTSCHER BANKEN KREDITE FÜR ...



Coronabedingte Rezession lässt Erträge und Gewinne schrumpfen

(Deutschland, in Mrd. €)

* Prognose



ACHT STELLHEBEL FÜR BANKEN, DIE IHR GESCHÄFT SICHERN UND STÄRKEN

- 1 Einsatz der **kompletten Produktpalette**
- 2 Realisierung sämtlicher **Cross-Selling-Potenziale**
- 3 **Fokussierung** des Vertriebs
- 4 Gezielte **Digitalisierung**
- 5 Geografische **Diversifizierung**
- 6 Verstärkte **Syndizierung**
- 7 Stringentes **Risikomanagement**
- 8 Professionelles **Recruiting** und konsequente **Mitarbeiterbindung**